

Grupa ROBYG: Polacy wciąż kupują mieszkania 2-3 pokojowe

Dzień Otwarty 16 lutego – lokale już od 6 100 zł/m²

Rok 2019 przynosi kontynuację trendów na rynku nieruchomości. Mimo rosnących cen nieruchomości, Polacy wciąż preferują mieszkania 2-3 pokojowe o metrażach w przedziale 35-65 m². Grupa ROBYG podąża za trendami i oferuje we wszystkich inwestycjach lokale w najbardziej popularnym segmencie. Mieszkania do 65 m² to obecnie 40% warszawskiej oferty Grupy liczącej ponad 1200 lokali. W ofercie znajdują się inwestycje w dzielnicach: Wilanów, Bemowo, Wola, Mokotów, Ursus, bliski Tarchomin, Włochy i Praga. Wszystkie mieszkania w standardzie wyposażone są w system **Smart House**, który umożliwia kontrolę między innymi nad: ogrzewaniem, oświetleniem i systemem zabezpieczeń mieszkania – co pozwala zaoszczędzić do **30% wydatków**.

Z pełną ofertą spółki można zapoznać się osobiście 16 lutego na najbliższym warszawskim Dniu Otwartym. Grupa ROBYG działa w Warszawie, Gdańsku i Wrocławiu. **ROBYG to 19 lat doświadczenia, ponad 20 000 sprzedanych lokali i 60 000 zadowolonych klientów.** Grupa ma mocną pozycję w kraju – **obecnie w budowie ROBYG ma około 5500 lokali, a pełna oferta w Warszawie, Gdańsku i Wrocławiu łącznie to ponad 2200 mieszkań**, co oznacza szeroki wybór dla klientów.

*„Posiadanie własnego mieszkania to jeden z fundamentów poczucia bezpieczeństwa i niezależności. Polacy wciąż dążą do poprawy jakości życia, więc nie słabnie popyt na mieszkania – zwłaszcza 2-3 pokojowe. W ROBYG mamy bogatą ofertę z tego segmentu – co więcej, dostarczamy nie tylko lokale mieszkaniowe najbardziej pożądane przez Polaków, ale także pełną infrastrukturę wokół inwestycji, która wspomaga tworzenie się społeczności lokalnych. W celu osiągnięcia jak **najwyższego poziomu** **wygody** – każde z mieszkań spółki **ROBYG** jest wyposażone w **system Smart House**, który zapewniamy w standardzie – bez dodatkowych kosztów. Zalety mieszkań Grupy ROBYG można poznać osobiście podczas dnia otwartego ROBYG – odbywającego się w Warszawie w dniu 16 lutego – w naszych biurach sprzedaży. Do Państwa dyspozycji będą doradcy, którzy pomogą w dobraniu „M” dla każdego*



Dodatkowe informacje:

GENESIS PR: Eliza Misińska, Magdalena Okrzeja tel. 601-367-771, (22) 327-16-90, e-mail: robyg@genesispr.pl

*zainteresowanego, z naszej szerokiej oferty inwestycji” – mówi **Joanna Chojecka, Dyrektor ds. sprzedaży ROBYG w Warszawie.***

Zapraszamy na Dzień Otwarty do następujących biur sprzedaży **Grupy ROBYG:**

- **Białoleka - Tarchomin – Praga Arte** (22) 888-50-50

03-144 Warszawa
Ul. Modlińska 119
bialoleka@robyg.com.pl

- **Bemowo – Young City** (22) 888-50-50

01-307 Warszawa
ul. Batalionów Chłopskich 87
bemowo@robyg.com.pl

- **Ursus** (22) 888-50-50

02-495 Warszawa
ul. Posag 7 Panien 12
ursus@robyg.com.pl

- **Wola** (22) 888-50-50

01-262 Warszawa
ul. Sowińskiego 25
wola@robyg.com.pl

- **Mokotów/Wilanów** (22) 888-50-50

02-720 Warszawa
al. Wilanowska/Lubaszki 2
mokotow@robyg.com.pl
wilanow@robyg.com.pl

- **Włochy – Wiktoryn** (22) 888-50-50

05-077 Warszawa
ul. Wiktoryn 6
wlochy@robyg.com.pl

Więcej informacji www.robyg.pl

Dodatkowe informacje:

GENESIS PR: Eliza Misińska, Magdalena Okrzeja tel. 601-367-771, (22) 327-16-90, e-mail: robyg@genesispr.pl