

Grupa ROBYG: ponad 20% lokali sprzedawanych z polecenia

Dzień Otwarty – mieszkania już od 6 900 zł/m²

Grupa ROBYG ma obecnie w budowie około 2900 lokali, a pełna oferta w Warszawie, Gdańsku i Wrocławiu to łącznie ponad 2600 mieszkań. Należy podkreślić, że lokale kupowane z polecenia klientów Grupy to ponad 20% całkowitej kontraktacji. Dodatkowo ROBYG sprzedaje mieszkania na wczesnym etapie inwestycji, o czym świadczy niski odsetek gotowych lokali w ofercie – mniej niż 5%.

Grupa ROBYG działa w Warszawie, Gdańsku i Wrocławiu. **ROBYG to 15 lat doświadczenia, ponad 20 000 sprzedanych lokali i 60 000 zadowolonych klientów.** Duża i zróżnicowana oferta spółki pozwoli każdemu znaleźć lokum odpowiadające jego osobistym wymaganiom. I tak na przykład rodziny z dziećmi zainteresuje inwestycja Green Mokotów – z dużymi, przestronnymi mieszkaniami, a dla osób skupionych na życiu zawodowym atrakcyjne będzie osiedle City Sfera – z doskonałą komunikacją z każdą częścią miasta. **Wszystkich zainteresowanych ofertą spółki – także w zakresie zakupu mieszkania na wynajem – zapraszamy na Dzień Otwarty 6 kwietnia do biur sprzedaży Grupy ROBYG w Warszawie.**

„Grupa ROBYG to wieloletnie doświadczenie, które przekłada się na doskonałe przewidywanie potrzeb



mieszkaniowych Polaków. Wieloetapowe inwestycje z pełną infrastrukturą i usługami zagwarantowały spółce miejsce w ścisłej czołówce polskich deweloperów. ROBYG może poszczycić się wysokim zaufaniem klientów – obecnie mniej niż 5% lokali w ofercie

to lokale gotowe – oznacza to, że klienci kupują nasze mieszkania na bardzo wczesnym etapie inwestycji. Ponadto, polecenia stanowią około 20% sprzedaży Grupy ROBYG, co jest najlepszą rekomendacją naszej działalności. Podczas planowania zakupu mieszkania – oprócz polecenia – ważne są też własne i preferencje. Dlatego najlepiej osobiście odwiedzić inwestycje i przekonać się, jakie udogodnienia są w okolicy, jak wygląda komunikacja i cała inwestycja. Przy podejmowaniu tak ważnej decyzji, jak zakup mieszkania, folder czy plany lokalu mogą być niewystarczające. Zapraszamy na najbliższy warszawski Dzień Otwarty – już 6 kwietnia – nasi doradcy pomogą w wyobrażeniu sobie, jak

*będzie wyglądała w pełni zaaranżowana przestrzeń i dopasują mieszkanie najlepiej spełniające osobiste preferencje” – mówi **Joanna Chojecka, dyrektor ds. sprzedaży ROBYG w Warszawie.***

Każde mieszkanie Grupy ROBYG wyposażone jest w standardzie – bez dodatkowych opłat – w system Smart House. Pozwala on na **zdalną kontrolę** nad takimi aspektami mieszkania jak elektronika, system bezpieczeństwa, czy **system ogrzewania** – w ten sposób ogrzewanie mieszkania można włączyć dopiero na godzinę przed powrotem z pracy. Dzięki temu daje się zaoszczędzić nawet **do 30% wydatków wynikających z rachunków.** W ten sposób ogrzewanie mieszkania można włączyć dopiero na godzinę przed powrotem z pracy.

Zapraszamy na Dzień Otwarty do następujących biur sprzedaży **Grupy ROBYG:**

- **Białołęka - Tarchomin – Praga** (22) 888-50-50

03-144 Warszawa
Ul. Modlińska 119
bialoleka@robyg.com.pl

- **Bemowo** (22) 888-50-50

01-307 Warszawa
ul. Batalionów Chłopskich 87
bemowo@robyg.com.pl

- **Ursus** (22) 888-50-50

02-495 Warszawa
ul. Posag 7 Panien 12
ursus@robyg.com.pl

- **Wola** (22) 888-50-50

01-262 Warszawa
ul. Sowińskiego 25
wola@robyg.com.pl

- **Mokotów/Wilanów** (22) 888-50-50

02-720 Warszawa
al. Wilanowska/Lubaszki 4
mokotow@robyg.com.pl
wilanow@robyg.com.pl

- **Włochy – Wiktoryn** (22) 888-50-50

05-077 Warszawa
ul. Wiktoryn 6
wlochy@robyg.com.pl

Więcej informacji www.robyg.pl

Dodatkowe informacje:

GENESIS PR: Eliza Misiecka, Magdalena Okrzeja tel. 601-367-771, (22) 327-16-90, e-mail: robyg@genesispr.pl