

Udane I półrocze ROBYG. Grupa zwiększa sprzedaż i szykuje się do kolejnych inwestycji

Grupa ROBYG konsekwentnie realizuje wyznaczone cele sprzedażowe i operacyjne zwiększając kontraktację lokali w I półroczu 2026 r. i uruchamiając nowe inwestycje, m.in. w Trójmieście i Wrocławiu. W raportowanym okresie ROBYG zakontraktował 1280 lokali, co oznacza wzrost o 25% w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku oraz podpisał ponad 1250 umów przedwstępnych i deweloperskich, notując wzrost o 31% r/r. Dodatkowo zawarto blisko 300 umów rezerwacyjnych (wzrost o 14% r/r), które wkrótce mają zostać sfinalizowane jako umowy deweloperskie. W analizowanym okresie Grupa przekazała klientom około 620 lokali, co oznacza wzrost o 33% r/r. Tylko w drugim kwartale ROBYG zakontraktował 660 lokali, czyli o 27% więcej r/r, podpisał ponad 600 umów przedwstępnych i deweloperskich (wzrost o 6% r/r) oraz przekazał 335 lokali, co oznacza wzrost o 18% r/r. W ciągu ostatnich 12 miesięcy ROBYG zakontraktował ponad 2 800 mieszkań. Spółka, która na początku lipca z sukcesem zadebiutowała na GPW w Warszawie, dąży do osiągnięcia kontraktacji około 2.800-3.000 lokali w perspektywie krótkoterminowej (w 2026 r.) oraz około 3.800 - 4.000 lokali rocznie w bliskim terminie.

W I półroczu 2026 r. Grupa rozpoczęła realizację nowych inwestycji oraz wprowadziła do sprzedaży kolejne etapy istniejących projektów, oferując łącznie blisko 800 nowych mieszkań i lokali usługowych. Oferta została rozszerzona m.in. o inwestycje Villa Viva we Wrocławiu, Pas Startowy na gdańskiej Zaspie, Dobre Miejsce przy ul. Puckiej 120 w Gdyni, kolejny etap inwestycji Początek Piątkowo w Poznaniu oraz nową pulę apartamentów w ramach inwestycji Nowa Wałowa w Śródmieściu Gdańska, realizowanej w standardzie ROBYG Grand Selection.

– Jeszcze przed debiutem na GPW regularnie prezentowaliśmy zarówno wyniki finansowe, jak i sprzedażowe, pokazując naszym klientom i partnerom, że ROBYG działa w sposób transparentny i przewidywalny. Obecność na giełdzie rozszerza tę odpowiedzialność również na nowych akcjonariuszy, którzy zaufali naszej strategii. W trakcie IPO przedstawiliśmy konkretne założenia rozwoju w średnim i długim terminie i konsekwentnie się ich trzymamy. Kluczowe pozostają dla nas dalszy wzrost skali działalności, selektywne powiększanie banku ziemi oraz utrzymanie dyscypliny inwestycyjnej. Niezmiennie stawiamy na jakość, nowoczesne rozwiązania i komfort życia mieszkańców. Wierzymy, że mamy potencjał, by sukcesywnie zwiększać nasz udział w rynku, z zachowaniem strategicznych kierunków rozwoju w najbardziej perspektywicznych aglomeracjach oraz segmencie średnim – **komentuje Oscar Kazanelson, Przewodniczący Rady Nadzorczej ROBYG S.A.**



ROBYG

Z początkiem lipca ROBYG S.A. z sukcesem zadebiutował na Głównym Rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, wracając na polski rynek kapitałowy jako jedna z wiodących grup deweloperskich w kraju. Wartość Oferty Publicznej wyniosła 1,178 mld zł, natomiast łączne wpływy brutto z emisji nowych akcji serii B oraz akcji serii C objętych przez wybrane osoby pełniące kluczowe funkcje w Spółce wyniosły około 402 mln zł. Środki te mają wspierać dalszy rozwój działalności Grupy, w szczególności rozbudowę banku ziemi i realizację kolejnych projektów mieszkaniowych.



*– Mamy precyzyjnie określone cele na 2026 r. i konsekwentnie realizujemy przyjęty plan sprzedażowy oraz operacyjny. W pierwszej połowie roku uruchamialiśmy nowe inwestycje, rozwijaliśmy ofertę na najważniejszych rynkach i przygotowujemy kolejne etapy projektów. Stopniowo wkraczamy również na rynek krakowski, gdzie widzimy istotny potencjał rozwoju. Liczymy na dobre drugie półrocze, wspierane przez poczynione przez nas wcześniej inwestycje w bank ziemi oraz uruchomione nowe projekty. Jako jeden z wiodących deweloperów w Polsce chcemy nadal dostarczać klientom wysokiej jakości lokale w dobrze zaprojektowanych i atrakcyjnie zlokalizowanych inwestycjach – mówi Eyal Keltsh, Prezes Zarządu ROBYG S.A.– powiedział **Eyal Keltsh, prezes Zarządu ROBYG.***

Grupa ROBYG jest jednym z wiodących deweloperów mieszkaniowych w Polsce. Działa na rynku od 26 lat i realizuje projekty w największych aglomeracjach miejskich, w tym w Warszawie, Trójmieście, Wrocławiu, Poznaniu i Łodzi, a także przygotowuje pierwsze inwestycje mieszkaniowe w Krakowie. Dotychczas Grupa zakontraktowała ponad 38 tys. lokali i przekazała klientom około 35 tys. lokali. ROBYG posiada jeden z największych i najlepiej zbilansowanych banków ziemi wśród deweloperów mieszkaniowych w Polsce, skoncentrowany przede wszystkim na największych i najbardziej płynnych rynkach mieszkaniowych.

ROBYG – deweloper godny zaufania

- Bank ziemi – posiadamy duży bank ziemi, pozwalający na bezpieczną realizację kolejnych inwestycji oraz środki finansowe na dalszy zakup gruntów
- Infrastruktura publiczna – realizujemy projekty infrastruktury publicznej, przy okazji realizacji danej inwestycji
- Oddajemy mieszkańcom do użytku drogi dojazdowe, sygnalizację świetlną, oświetlenie uliczne, chodniki i ścieżki rowerowe
- Inicjatywy społeczne – wspieramy inicjatywy społeczne, kulturalne, sportowe i prozdrowotne. Współorganizujemy festiwale, pikniki i imprezy dla dzieci. Wspieramy fundacje i szpitale, dofinansowujemy zakup sprzętu medycznego
- Zaangażowanie społeczne – współtworzymy całe osiedla oraz społeczności lokalne i aktywnie angażujemy się w życie dzielnic.
- PZFD – jesteśmy członkiem Polskiego Związku Firm Deweloperskich i w relacjach z klientami kierujemy się opracowanym przez PZFD kodeksem dobrych praktyk.

Dodatkowe informacje:

Kamil Melcer, tel. 731-810-571, e-mail: k.melcer@innervalue.pl

Emil Chrzanowski, tel. 510-266-482, e-mail: e.chrzanowski@innervalue.pl

ROBYG

- Karta Różnorodności – dołączyliśmy do grona sygnatariuszy Karty Różnorodności, a tym samym zobowiązaliśmy się do podejmowania działań związanych z promowaniem różnorodności i równych szans w zatrudnieniu.

ROBYG to 7 miast w Polsce, 26 lat doświadczenia, ponad 100 000 zadowolonych klientów i ponad 38.000 zakontraktowanych lokali.

Więcej informacji www.robysg.pl